Das Wesen der Gastfreundschaft

kollektive Intelligenz für Gästezufriedenheit und Kundenbindung

DI Kambiz POOSTCHI

seminare@poostchi.com





Zum Aufblühen von Kulturen kommt es, wenn auf eine Frage von heute eine Antwort von morgen gegeben wird.

Zum Niedergang von Kulturen kommt es, wenn auf ein Problem von heute eine Antwort von gestern gegeben wird.

- Arnold Toynbee -











Akzeptierte Ideen haben nicht mehr die Wirkkraft, aber wirkungsvolle Ideen sind noch nicht akzeptiert.

Das ist das Dilemma unserer Zeit.

Stafford Beer







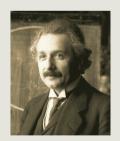
Unser tradiertes Denken ist von zwei hartnäckigen Denkmustern geprägt:

Zersplitterung des Denkens und Handelns

Der Mensch hat die Aufgabe, der Atomisierung der Individuen und dem Kampf aller gegen alle entgegenzuwirken und so an der Einigung der Welt mitzuarbeiten.



Teilhard de Chardin, 1881 – 1955 französischer Jesuit, Philosoph, Antropologe und Paläontologe Suche nach
 Lösungsansätzen auf
 Ebene der Probleme



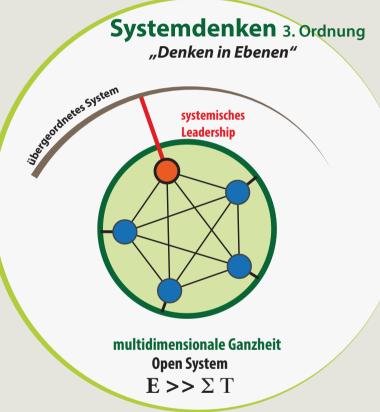
Probleme kann man niemals mit derselben Denkweise lösen, durch die sie entstanden sind.

es braucht einen Ebenenwechsel

Albert Einstein, 1879 - 1955 deutscher Physiker und Nobelpreisträger







Jedes System findet Sinn und Identität aus der Zugehörigkeit zum übergeordneten Ganzen

Haufendenken analytisch



Menge / Haufen

 $E < \Sigma T$

Fokus auf das Individuum

ICH vs DU Wettbewerb

SD 1. Ordnung vernetztes Denken



Netzwerk $E = \Sigma T$ Alles ist mit allem verbunden

ICH + DU Kooperation

SD 2. Ordnung holistisches Denken



Holon $E > \Sigma T$ Das Ganze ist mehr als die Summe der Teile

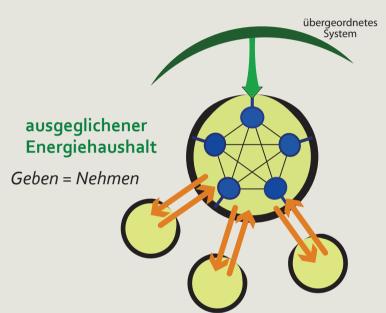
WIR Gemeinschaft

OSM-Grafik: • Kambiz Poostchi





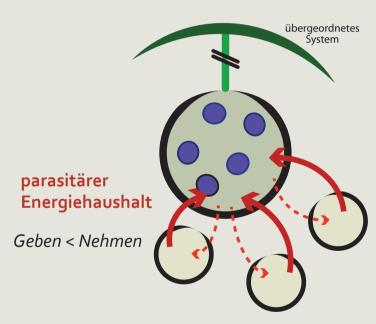
Offenes System



- fördert soziales Umfeld
- Kooperation (Haltung der Fülle)
- organisches Wachstum im Einklang mit Umwelt
- Verantwortung für Wohl des übergeordneten Systems
- CSR = Bestandteil der Systemidentität
- Sinn für das Ganze



Geschlossenes System in Entropie (Auflösung)



- saugt das Umfeld aus
- im Verdrängungswettbewerb (Mangelhaltung)
- krebsartiges Wuchern auf Kosten des Umfelds
- schädigt das übergeordnete System
- CSR als Ausdruck der Image-Ethik
- fragmentiertes Denken



GEWINN DURCH TEILEN

Lin Farmer, dessen Mais auf staatlichen Landwirtschaftsmessen immer den ersten Preis gewann, hatte die Angewohnheit, seine besten Samen mit allen Farmern in der Nachbarschaft zu teilen.

Man fragte ihn, warum er das täte und er antwortete:

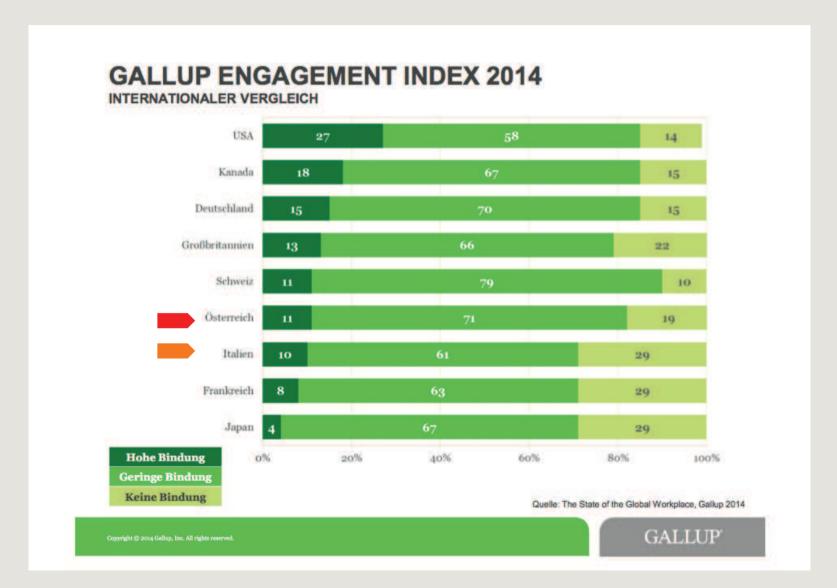
"Es liegt in meinem ureigensten Interesse, ich lebe ja nicht allein für mich. Der Wind trägt die Pollen von einem Feld zum anderen. Wenn also meine Nachbarn minderwertigen Mais züchten, vermindert die Kreuzbestäubung auch die Qualität meines Kornes. Darum liegt mir daran, dass auch sie nur den allerbesten anpflanzen."

Poostchi, Goldene Äpfel, Sinnbilder des Lebens





Mitarbeitermotivation





KPMG-Konfliktkostenstudie 2009

Die Kosten von Reibungsverlusten in Industrieunternehmen

Dimensionen: Einzelperson, Team und Organisation

Konfliktkostenkategorien:

- Mitarbeiterfluktuation
- Krankheit und Fehlzeiten
- Missbrauch von Arbeitszeit
- Kundenfluktuation
- gescheiterte oder verzögerte Projekte





KPMG-Konfliktkostenstudie 2009

Die Kosten von Reibungsverlusten in Industrieunternehmen

Gescheiterte und verschleppte Projekte am teuersten:

50% der Unternehmen € 50.000,- pro Jahr 10% der Unternehmen sogar € 500.000,- pro Jahr

93% der Betriebe in der Lage, konkrete Angaben zu Kosten durch Personalwechsel bzw. Mitarbeiterfluktuation zu machen

50% der Unternehmen konnten die Verluste durch kontraproduktives oder gar betriebsschädigendes Verhalten von Mitarbeitern beziffern

Bei zwei Dritteln der Kategorien bestehen Informationsdefizite

Schlussfolgerung:

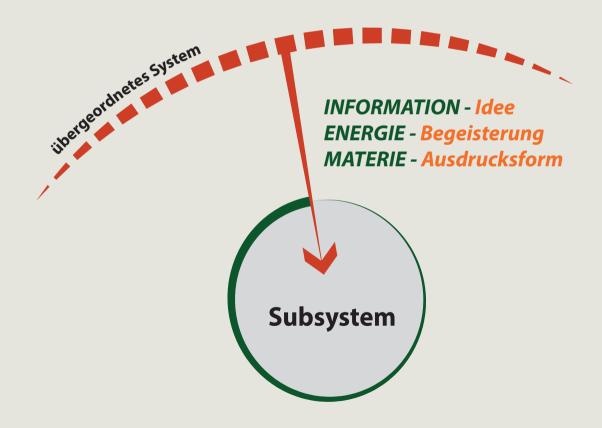
- 1. Konfliktkosten sicherlich noch höher
- 2. indirekte Kosten und Folgekosten kommen noch hinzu
- 3. bei genauerer Untersuchung weitere Kosten zu erwarten, die alle bisherigen Schätzungen übersteigen werden





Voraussetzung für intrinsische Motivation

Zustrom aus übergeordnetem System







DIE DREI STEINMETZEN ...

Is man das Münster zu Freiburg baute, beobachtete ein Passant drei Steinmetzen, die am Bauwerk im Einsatz waren. Der eine saß und haute Quader zurecht für die Mauern der Wand. "Was machst du da?" fragte der Mann diesen nach seiner Arbeit. "Ich haue Steine, wie du siehst", seufzte dieser.

Ein anderer Arbeiter mühte sich um das Rund einer kleinen Säule für das Blendwerk der Tür. "Was machst du da?", sprach ihn der Passant an. "Ich verdiene Geld für den Lebensunterhalt meiner Familie", gab er zur Antwort ohne aufzublicken.

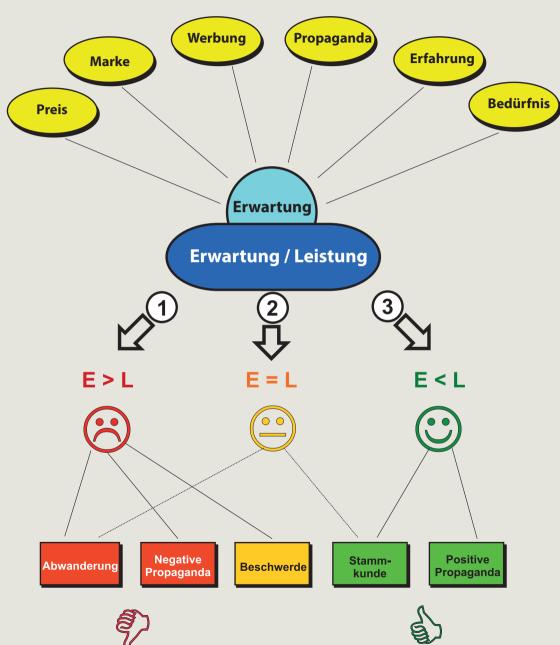
Ein dritter arbeitete gebückt am Ornament einer Kreuzblume für den Fensterbogen, mit dem Meißel vorsichtig tastend. "Was machst du da?"

"Ich baue an diesem Dom zum Lobpreis des Herrn."

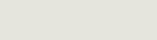


Erwartung vs. Leistung



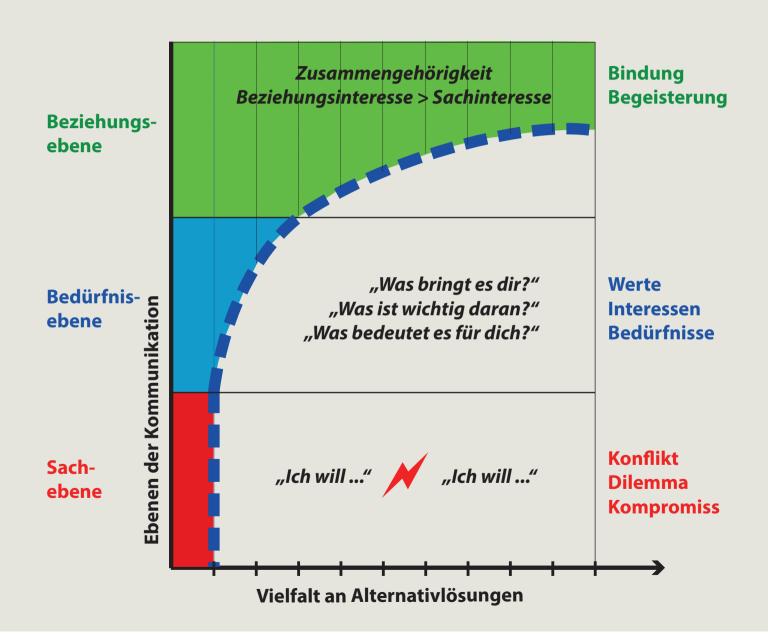








Bandbreite für Lösungen









Der Kunde ist nicht KÖNIG.

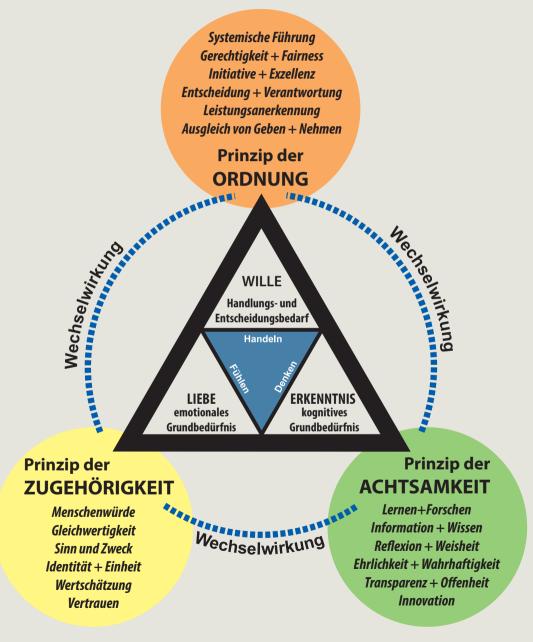
Der Kunde ist ein MENSCH ...





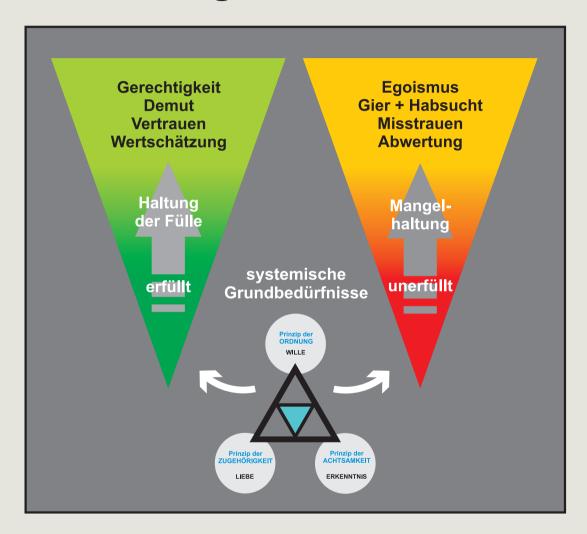


Systemische Leitprinzipien





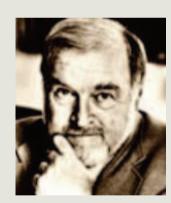
Mangel und Fülle







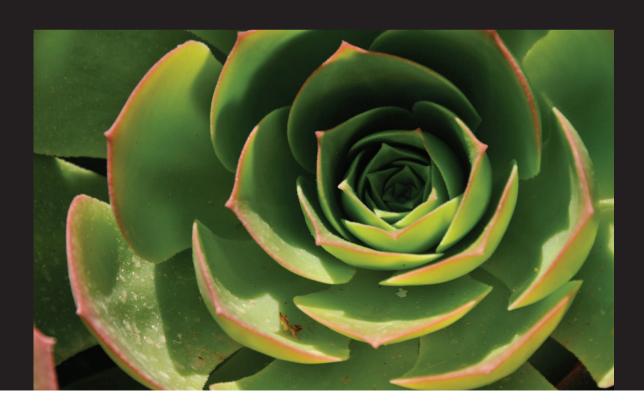
"Geschäftstätigkeit, die nichts zum menschlichen Wachstum und Wohlergehen beiträgt, ist es nicht wert getan zu werden, unabhängig davon, wie viel Gewinn sie in kurzer Zeit abwirft."



Mihály Csikszentmihályi

Wer sich zwei Monate für andere interessiert, gewinnt mehr Freunde, als jemand, der zwei Jahre lang versucht, sich für andere interessant zu machen.

Dale Carnegie





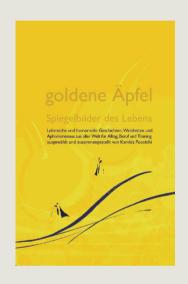








Publikationen von Kambiz Poostchi



Goldene Äpfel Sinnbilder des Lebens

Verlag Via Nova ISBN 3-936486-51-4 2004 / 5. Auflage Gebunden € 23,10



Spuren der Zukunft.

Vom Systemdenken zur Teampraxis

Terra Media Verlag ISBN 3-89483-111-1 2006 Gebunden € 29,90

zur Zeit vergriffen



Der Sinn für das Ganze

Von der fragmentierten Gegenwart zur systemischen Zukunft

OSYSPUBLISHING ISBN 978-3-9503695-0-2 2013 Gebunden € 29,90

